

やわらかな心で、世界を舞台に



AC NAGANO
PARCEIRO

エムケーカシヤマ株式会社は、AC長野バルセイロの
オフィシャルスポンサーです。

2014年12月
VOL. 34

カシヤマ通信

エムケーカシヤマ株式会社
MK KASHIYAMA CORP.

情報

軽自動車カテゴリーの販売強化

最近の部販・共販の動きからわかるように、今後のアフターパーツ市場では新車販売の約4割を占める軽自動車の車検パーツ需要がさらに増えて来ます。エムケーカシヤマにおいても、下記4項目の優位性を武器に、他社品との差別化を図り、軽自動車カテゴリーの販売強化を行っています。
今後とも変わらず弊社製品をお引き立て頂けますよう、よろしくお願ひ申し上げます。

エムケーカシヤマの優位性

①品番数での優位性を再認識

- ・シュー 79品番
- ・パッド 45品番

②市場投入(開発スピードUP)における優位性

新規アイテム確認次第、直ちに開発準備を行い、
他社に先駆けて市場へ投入していきます

③スコーチ(焼きいれ)加工パッドの施工・性能面での優位性

④販促ツールでの販売支援

軽自動車専用のパッド・シュー・ローターの専用冊子を作成
2015年総合カタログと同時に届けいたします。

